

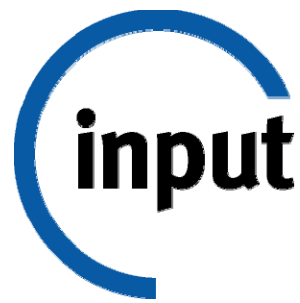
TRAINING

Credit marketing



www.inputsupport.nl

Training & Opleiding, Consultancy, Coaching en Interim Management



TRAINING CREDIT MARKETING

Een eendaagse groepstraining die is gericht op de gemeenschappelijke uitgangspunten tussen twee verschillende disciplines binnen een organisatie: de commerciële afdeling(en) en de debiteurenafdeling. Bij veel bedrijven is de communicatie tussen deze twee disciplines niet optimaal. Er bestaat een natuurlijk spanningsveld tussen verkoop en debiteurenbeheer, wat kan leiden tot wederzijds onbegrip en zelfs irritaties, waarvan uiteindelijk de klant de dupe wordt.

Leerdoel

De deelnemers krijgen in deze training respect en begrip voor elkaar door bewustwording te creëren ten aanzien van het belang van credit management voor het commerciële succes. En verkopers een actieve rol te laten spelen bij het verbeteren van het betalingsgedrag van klanten. De focus ligt op verkopers en hoe die bijv. de betaaltermijn op een laagdrempelige maar wel slimme manier bespreekbaar kunnen maken. Of hoe voorkomen kan worden dat verkopers zaken verkopen die achteraf onhandig zijn of onwerkbaar. Denk aan mondeling 60 dagen betaalconditie toestaan, al of niet wetende dat debiteurenbeheer op dag 31 gaat aanmanen.

Onderwerpen

- Het algemene belang van goed credit management
- De bijdrage van het credit management aan de financiële resultaten (winst)
- Credit management als relatie management
- Het bespreken van de betalingstermijn bij opstellen offertes en bepaling van de prijzen
- Het bespreken van het betalingsgedrag met een klant:
 - ✓ Technieken en argumenten
 - ✓ Richtlijnen en afspraken voor het nemen van sancties

Doelgroepen

Uitsluitend geschikt indien alle deelnemers ook collega's van elkaar zijn. Een veel gehanteerde samenstelling is een aantal verkopers, een verkoopmanager, een debiteurenbeheerder en een hoofd administratie. De nadruk ligt op verkopers en hoe door bewustwording hun werkwijze anders wordt waardoor meer omzet en winst wordt gerealiseerd.

Duur, plaats en prijs

Deze eendaagse groepstraining credit marketing wordt georganiseerd in het trainingscentrum van Input Support of op locatie bij de klant.

- Groep van 4 deelnemers: dagtarief van € 1.500,- exclusief BTW en reiskosten.
- Additionele deelnemers: € 495,- exclusief BTW.

Hierin zijn alle trainingsmaterialen, syllabus en lunch inbegrepen. Cursisten ontvangen na afloop een certificaat.



INSCHRIJFFORMULIER



JA, wij geven de volgende medewerker(s) op voor de training/opleiding:

	Voornaam	Achternaam	Functie
1	Dhr / Mw _____	_____	_____
2	Dhr / Mw _____	_____	_____
3	Dhr / Mw _____	_____	_____
4	Dhr / Mw _____	_____	_____

Deelnamekosten:

- Groep van 4 deelnemers: dagtarief van € 1.500,- exclusief BTW en reiskosten.
- Additionele deelnemers: € 495,- exclusief BTW.

Naam van de training: **Credit Marketing**

Bijzonderheden: _____

Inschrijving en deelname aan onze trainingen en opleidingen geschieden onder de volgende voorwaarden: betaling van de factuur dient uiterlijk binnen 10 dagen na facturatie te zijn bijgeschreven op bankrekeningnummer 58.85.28.455 ten name van Input Support B.V..

De trainingen en opleidingen vinden plaats in het Input Trainingscentrum in Nootdorp of op locatie, duren van circa 9.00 tot 17.00 uur en zijn inclusief trainingmaterialen, rollenspelen, syllabus, deelnamecertificaat en koffie, frisdrank en lunch. Na aanmelding ontvang je een deelnamebevestiging.

Ondergetekende gaat akkoord met de bijgesloten leverings- en betalingsvoorwaarden.

Onderneming _____

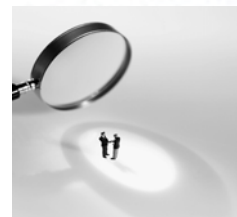
Contactpersoon _____

Adres _____

Postcode/plaats _____

Handtekening _____ Datum _____

Naam _____ Functie _____



RETOUR: FAXNUMMER 015 – 2564218

Leverings- en betalingsvoorwaarden Input Support BV

Ingangsdatum 8 November 2010

Artikel 1 Toepasselijkheid

1. Deze voorwaarden zijn van toepassing op alle overeenkomsten tussen Input Support BV en opdrachtgevers betreffende opdracht tot het houden van trainingen, opleidingen, coaching of advisering in de ruimste zin des woords, hierna te noemen "training".
2. Afwijkingen van deze voorwaarden zijn slechts bindend indien en voorzover zij schriftelijk zijn bevestigd door Input Support BV.
3. Algemene inkoopvoorwaarden van de opdrachtgever zijn niet van toepassing, tenzij zij door Input Support BV schriftelijk zijn aanvaard.

Artikel 2 Totstandkoming van de overeenkomst

De overeenkomst tussen Input Support BV en de opdrachtgever komt tot stand door ondertekening door de opdrachtgever van het daartoe bestemde inschrijvings- of aanmeldingsformulier, door de door Input Support BV en de opdrachtgever getekende schriftelijke bevestiging of door schriftelijke bevestiging door Input Support BV aan de opdrachtgever van diens per e-mail verzonden aanmelding of opdracht.

Artikel 3 Annulering of verplaatsing

1. Annulering door de opdrachtgever kan tot 6 weken voor aanvang van de eerste trainingsdag kosteloos plaatsvinden.
2. Bij annulering tussen 2 en 6 weken voor aanvang van de training is de opdrachtgever verplicht 50% van het trainingsgeld te vergoeden. Tevens worden administratiekosten ter hoogte van € 135,00 ex. BTW in rekening gebracht.
3. Bij annulering korter dan 2 weken voor aanvang van de training is de opdrachtgever verplicht 100% van het trainingsgeld te vergoeden.
4. Input Support heeft het recht om trainingsdata en/of locaties na overleg met opdrachtgever te wijzigen.
5. Opdrachtgever heeft eenmaal het recht een verzoek tot verplaatsing te doen. Input Support zal hierop binnen haar mogelijkheden antwoorden. Wel wordt als eis gesteld dat betaling door opdrachtgever heeft plaatsgevonden.
6. In geval de opdrachtgever dan wel de door opdrachtgever aangewezen deelnemer na aanvang van de training de deelname tussentijds beëindigt of anderszins niet aan de training deelneemt, heeft de opdrachtgever geen recht op enige terugbetaling.
7. Input Support heeft het recht zonder opgave van redenen de training te annuleren of deelname van een opdrachtgever dan wel de door opdrachtgever aangewezen deelnemer te weigeren, in welke gevallen de opdrachtgever recht heeft op terugbetaling van het volledige door deze aan Input Support BV betaalde bedrag.

Artikel 4 Betaling

1. Input Support BV brengt de door de opdrachtgever verschuldigde vergoedingen in rekening door middel van een factuur. De opdrachtgever dient het verschuldigde trainingsgeld te voldoen uiterlijk 10 dagen na facturering op de door Input Support BV aangegeven wijze zonder opschorting of verrekening wegens een (veronderstelde) tekortkoming door Input Support BV, tenzij uitdrukkelijk anders is overeengekomen.
2. De reis- en verblijfkosten in verband met deelname aan een training zijn in het trainingsgeld niet begrepen, tenzij uitdrukkelijk anders schriftelijk overeengekomen.
3. Indien de opdrachtgever niet binnen de overeengekomen termijn betaalt, is hij zonder enige ingebrekestelling in verzuim. Vanaf de datum van verzuim is Input Support BV steeds gerechtigd de wettelijke rente in rekening te brengen.
4. De opdrachtgever is bij niet tijdige nakoming steeds verplicht aan Input Support BV alle in redelijkheid gemaakte gerechtelijke en buitengerechtelijke incassokosten te vergoeden, waaronder steeds zullen zijn begrepen de kosten van incassobureaus, alsmede de in werkelijkheid gemaakte kosten en het loon van deurwaarders en advocaten, ook indien deze de in rechte toe te wijzen proceskosten overschrijden. De buitengerechtelijke incassokosten bedragen tenminste 15% van het door de opdrachtgever verschuldigde bedrag, met een minimum van 113 Euro ex BTW.

Artikel 5 Opschorting en ontbinding

Input Support BV heeft het recht deelname van de opdrachtgever dan wel van de door de opdrachtgever aangewezen deelnemer aan een training te weigeren of uitvoering van de opdracht op te schorten, indien de opdrachtgever niet tijdig aan zijn betalingsverplichting heeft voldaan, onverminderd het bepaalde in artikel 4.

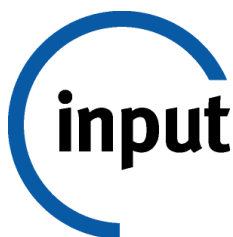
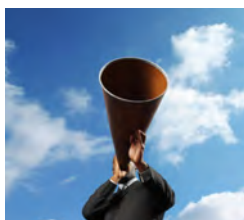
Artikel 6 Aansprakelijkheid

1. Input Support BV spant zich in de gegeven opdrachten naar beste inzicht en vermogen uit te voeren.
2. Input Support BV aanvaardt geen enkele aansprakelijkheid jegens de opdrachtgever voor enige schade dan in het geval van haar aansprakelijkheidsverzekering de schade dekt en voorzover de verzekeraar in voorkomend geval tot uitkering overgaat.
3. Buiten de in lid 2. bedoelde gevallen is de aansprakelijkheid beperkt tot het bedrag dat voor de schadeveroorzakende prestatie in rekening is gebracht.
4. Input Support BV zal niet aansprakelijk worden gesteld indien opdrachtgever de mogelijkheid heeft zich ter zake van het ontstaan van de schade rechtstreeks zijn verzekeringsmaatschappij dan wel die van een derde aan te spreken.

Artikel 7 Auteursrecht, toepasselijk recht en bevoegde rechter

1. Het auteursrecht op de door Input Support BV uitgegeven brochures, projectmateriaal en trainingmateriaal berust bij Input Support BV, tenzij een ander auteursrecht hebbende op het werk zelf is aangegeven. Zonder uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van Input Support BV zullen door de opdrachtgever geen gegevens uit gedeelten en/of uittreksels of enig materiaal worden gepubliceerd, op welke wijze dan ook worden vermenigvuldigd of ter hand worden gesteld aan derden.
2. Het auteursrecht op rapporten, voorstellen en andere bescheiden die voortkomen uit de werkzaamheden van Input Support BV, berust uitsluitend bij Input Support BV.
3. Op iedere overeenkomst tussen Input Support BV en een opdrachtgever is Nederlands recht van toepassing. Geschillen voortvloeiende uit overeenkomsten, waarop deze voorwaarden van toepassing zijn en die niet behoren tot de competentie van de kantonrechter, zullen worden onderworpen aan de bevoegde rechter te Den Haag.

TRAINING & OPLEIDINGEN



www.inputsupport.nl

Training & Opleiding, Consultancy, Coaching en Interim Management

Zelfverzekerd zaken doen met Input

Input Support is gespecialiseerd in de ondersteuning van bedrijven op het gebied van commerciële, financiële en operationele zaken alsmede communicatie. Wij bieden ons aan als sparringpartner en onderzoeken o.a. waarom de omzet achterblijft of cashflow te wensen overlaat.

Komt dit door efficiency en of de effectiviteit van de desbetreffende medewerkers, of moet de oorzaak elders in de organisatie gezocht worden. De kern is dat Input Support partnerschappen aangaat met bedrijven die praktijkgericht willen werken, open staan voor advies en echt wat willen bereiken door daadwerkelijk wat te doen.

Input Support werkt veelal in de business-to-business markt, met name in de zakelijke dienstverlening en heeft volop ervaring in zowel financiën, sales & marketing als wel algemeen management.

Neem contact op met Input voor meer informatie omtrent de volgende opleidingen en trainingen:

Financieel

- Telefonisch incasseren
- Juridische aspecten
- Balanslezen
- Kredietverzekering
- Credit collector (opleiding)
- Debiteurenbeheerder (opleiding)
- Creditmanagement (opleiding)

Commercieel

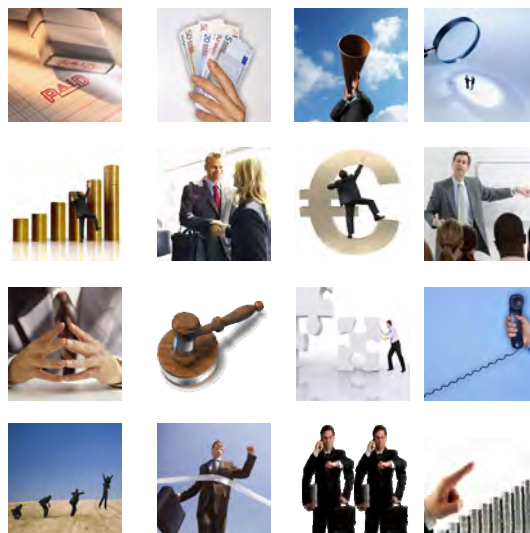
- Sales Management
- Verkoop expert
- Behoeftegericht verkopen
- Telefonisch verkopen
- Account management
- Het verkopen van de prijs
- Grote orders binnenhalen
- Showroomverkoop
- Beursdeelname
- Servicetechnicus als ambassadeur

Communicatie

- Omgaan met klachten
- Doelgericht communiceren
- Onderhandelen
- Presenteren
- Credit Marketing
- Assertiviteit

Marketing

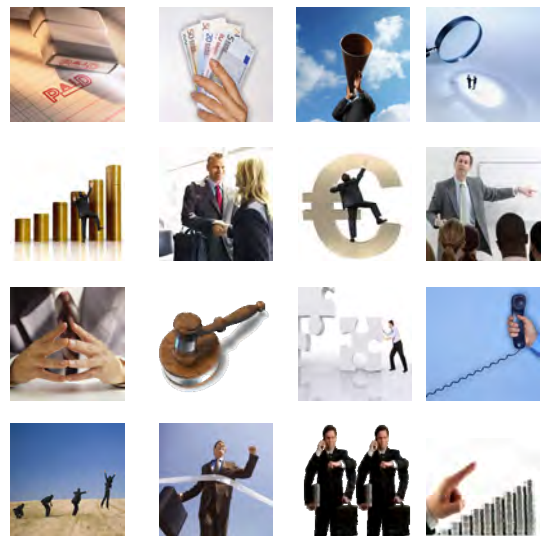
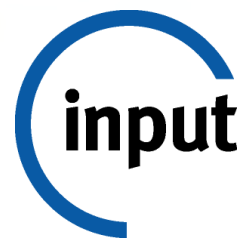
- Praktijkgericht marketing (opleiding + workshops)



Coaching on the job

Wij verzorgen ook op maat gemaakte "Coaching on the job" programma's voor financiële en commerciële medewerkers. Meer informatie op de website.

Bezoek www.inputsupport.nl voor meer informatie



Input Support BV
Hoefsmid 11
2631 RH Nootdorp

Postbus 114
2630 AC Nootdorp

T 015 380 14 10
F 015 256 42 18
mail@inputsupport.nl

www.inputsupport.nl